

¿POR QUE ELEGIR MÉXICO PARA EXPORTAR MI PRODUCTO?



Siendo la segunda mayor economía de América Latina, proporciona un entorno comercial sólido, estable y con gran potencial de crecimiento que hace al país prometedor en el ámbito de comercio Internacional. Al encontrarse en el corazón de América se convierte en la ubicación ideal para los negocios. Su ubicación geográfica privilegiada lo hace ser el puente estratégico entre el Atlántico y la región Asia-Pacífico, con una extensa línea costera enriquecida con los recursos naturales y necesarios para el desarrollo productivo de cualquier país.

- **Acceso al Mercado de América del Norte:**

Estados Unidos se ha convertido en el principal socio comercial de México en 2024.

México forma parte del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), que facilita el acceso al vasto mercado de Estados Unidos y Canadá, ofreciendo a las empresas exportadoras una ventaja estratégica.

- **Red de Tratados y acuerdos comerciales en el mundo:**

México ha establecido una amplia red de Tratados de Libre Comercio, incluido el acuerdo con la Unión Europea que no solo permiten el fácil acceso desde México a importantes mercados internacionales, sino que también simplifican el suministro de insumos necesarios para la producción, contribuyendo a la competitividad de las empresas.

La presencia de México facilita la negociación y penetración en otros países de América Latina al aprovechar las conexiones y acuerdos comerciales existentes.

- **Apoyo gubernamental a inversores**

La nueva reforma gubernamental ha implementado apoyos de promoción e inversión extranjera que generan oportunidades de crecimiento en el mercado mexicano.

- **Regímenes Aduaneros Especiales en México**

- Recinto Fiscalizado Estratégico (RFE):

Permite almacenar mercancías con beneficios fiscales y aduaneros.

- Programa de Importación Temporal:

Facilita la importación temporal de bienes para su posterior reexportación.

- Depósito Fiscal:

Permite almacenar mercancías con suspensión de impuestos.

- Programa IMMEX (Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación):

Ofrece beneficios a empresas que realizan procesos de producción, fabricación o reparación de bienes destinados a la exportación.

- **Criterios para Acceder al Mercado Mexicano**

1. Normativas y Regulaciones específicas de cada sector.
2. Etiquetado y Envase a cumplir en punto de entrada y de comercialización.
3. Certificaciones y Normas de productos específicos
4. Condiciones de Mercado de acuerdo con las preferencias del consumidor.
5. Agente aduanal y Asesoría en Comercio Internacional especializado.

- **Principales Productos Importados por México en 2024**

1. Maquinaria y Equipo
2. Productos Químicos, orgánicos y farmacéuticos
3. Materiales de fundición de hierro y acero
4. Combustibles minerales
5. Materias plásticas
6. Vehículos y Partes de Automóviles
7. Metales y Derivados
8. Instrumentos y aparatos de óptica
9. Plásticos y sus Manufacturas